

# Foxstream : nouvelle cible de clientèle

6

L'éditeur de logiciels spécialisé dans l'analyse vidéo élargit sa cible de clientèle aux petits sites grâce à un nouveau produit dédié alors qu'il visait jusqu'à présent des grands sites gérant des problématiques complexes, annonce à En Toute Sécurité Jean-Baptiste Ducatez, son président. Foxstream a commercialisé en septembre dernier une solution packagée, vendue 3 000 €, qui comprend un encodeur et un logiciel d'analyse pouvant gérer quatre caméras. « Ce produit, qui a nécessité deux ans de travail et un investissement frôlant 0,1 M€, a l'ambition de rendre l'analyse vidéo accessible à tout le monde », explique-t-il. Une trentaine d'exemplaires ont déjà été écoulés, notamment à des petits sites industriels ou des points de vente qui peuvent s'autosurveiller ou faire appel à un télésurveilleur. L'objectif est d'atteindre plusieurs centaines d'unités par an.

Jusqu'à présent, les clients finaux de Foxstream étaient des prisons, des sites industriels, nucléaires et pétrochimiques, de même que le ministère de l'Intérieur. Employant dix salariés, dont deux commerciaux, la société dispose d'une base installée de mille sites. Notamment grâce à cet élargissement de gamme, l'entreprise veut se développer davantage à l'étranger, où elle réalise déjà 20% de son activité, notamment en Espagne et Grande-Bretagne. Dans chacun de ces deux pays, elle a signé un accord avec un intégrateur et a engagé des discussions pour signer avec deux autres. Les ventes à l'international pourraient atteindre la moitié de l'activité totale d'ici trois ans, estime le président. Foxstream, créé en 2004, a connu une forte croissance entre 2011 et 2012 (avec un CA qui est passé de 0,5 M€ à 0,89 M€) assorti d'un résultat net de 0,25 M€ en 2012. Le CA 2013 (pour l'exercice se terminant en mars 2014) devrait être à peu près similaire à celui



**Jean-Baptiste Ducatez :**  
« Nous voulons rendre l'analyse vidéo accessible à tous ».

de l'année dernière, mais avec une rentabilité plus faible compte tenu des investissements réalisés.

La société, qui affirme être leader sur son créneau de marché, s'est également lancée dans le comptage de personnes et la gestion de files d'attente. Elle vient de signer avec

Bouygues Telecom pour équiper ses 300 boutiques avec plus de 500 caméras et l'aéroport de Lyon pour la gestion des files d'attente aux contrôles d'embarquement.

Depuis 2010, Foxstream est partenaire technologique de Sorhea, fabricant de barrières infrarouges (voir ETS n°472), tandis qu'Yves Monneret, PDG de l'époque, avait pris 15% du capital de Foxstream. Lors de la vente de Sorhea à UI Gestion en janvier 2013 (voir ETS n°536), la participation dans Foxstream a également été reprise par le fonds d'investissement. Le reste du capital est détenu par Jean-Baptiste Ducatez (70%) aux côtés d'une dizaine d'investisseurs privés (15%). ■

INTÉGRATION DE SYSTÈMES • SAINT-DENIS (93)

## Nextira One repris par le japonais NTT

Fournisseur de services de télécom pour les entreprises, dont une partie significative dans la sécurité électronique, Nextira One a fait l'objet début décembre d'un accord pour être racheté par Dimension Data, filiale de NTT, géant japonais des télécommunications.

L'opération se fera en deux temps et devrait être bouclée début 2014 : Dimension Data devrait tout d'abord prendre le contrôle de treize filiales en Europe, représentant environ 60% du CA total, puis il s'emparera de l'activité en France et Italie.

Ancienne filiale d'Alcatel qui a pris son indépendance en 2002, Nextira One est détenue depuis 2006 par le fonds d'investissement Abénex Capital (ex-ABN Amro Capital France).

Nextira One emploie 3600 salariés pour un CA d'environ 850 M€, opérant principalement dans les infrastructures de réseaux sécurisés, les centres d'appels, les data centers, les services d'exploitation, etc. Dans la sécurité, le groupe propose de l'intégration et de l'installation de solutions de sécurité électronique, notamment en vidéosurveillance : cette activité a représenté un CA d'environ 71 M€ en 2012, ce qui le situe au 1<sup>er</sup> rang des installateurs dans ce domaine avec des références comme la Régie des Transports de Marseille, plusieurs autoroutes, plus de cent gares SNCF en Ile-de-France, des réseaux de tramway, des hôpitaux, la gendarmerie nationale, etc.

### Les opérations d'Abénex Capital dans la sécurité

Ces dernières années, Abénex Capital est intervenu à plusieurs reprises dans l'univers de la sécurité. En 2003, il avait pris le contrôle du télésurveilleur Protection One France, rebaptisé Générale de Protection (voir ETS n°325) qui a été revendu deux ans plus tard au fonds américain TCR (voir ETS n°376) puis en 2008 à l'Américain Stanley (voir ETS n°441).

En mai 2013, Abénex Capital a racheté RG Safety, fabricant et distributeur d'équipements de protection individuelle qui a réalisé un CA supérieur à 150 M€ en 2012 (voir ETS n°541). Deux mois plus tard, le fonds apportait son appui à Hologram Industries, spécialiste de la lutte contre la contrefaçon (CA de 48,9 M€ en 2012), qui est actuellement en train d'opérer son retrait de la bourse (voir ETS n°548). ■